
ORIGINAL ARTICLE

Alternative Agricultural Markets: A Case Study of the Green Market in Hat Yai District, Songkhla Province

Wanna Prayukvong

M.A.(Economics),

Department of Agricultural and Resource Economics,
Faculty of Natural Resources, Prince of Songkla University

Abstract

This article dealt with the development and operation of the Green Market in Hat Yai district, using in-depth interview data obtained from farmers' leaders and NGO officials, and analyzed the consumers' behavior and attitude towards the Green Market as well as factors affecting their demands, using the data supplied by the consumers through an interview questionnaire.

The Hat Yai Green Market was founded by the Alternative Agriculture Network; its objectives were to make consumers aware of the hazards of using products treated with various chemical agents, and to add choices to chemical-free markets. So far, the Market's performance has met its initial objectives, with approximately 200 consumers each week. Most consumers were found to live near the Market, earn about 5,000 Baht a month, attain a Bachelor's degree, and have diverse occupations. They had a positive attitude towards the Market, recognizing its distinguishing characteristics and its objectives. Because the farmers sold their own agricultural produce at the Market, the consumers were confident that all was chemical-free, and wished to support its continued operation. Using local vegetables as representative products and focusing on the working adults aged over 25, it was found that taste and preference were the crucial factors affecting the product demand; this was reflected in the number and kinds of local vegetables consumed as well as the frequency the consumers visited the Green Market.

Keywords: alternative agriculture, Green Market

นิพนธ์ต้นฉบับ

ตลาดสินค้าเกษตรทางเลือก: กรณีศึกษาตลาดสีเขียว อำเภอหาดใหญ่ จังหวัดสงขลา

วรรณा ประยุกต์วงศ์

ศม., อาจารย์

โครงการจัดตั้งภาควิชาเศรษฐศาสตร์เกษตรและทรัพยากร คณะทรัพยากรธรรมชาติ
มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์

บทความนี้นำเสนอความเป็นมาและการดำเนินการของตลาดสีเขียวโดยใช้ข้อมูลที่ได้จากการสัมภาษณ์เชิงลึกผู้นำ
เกษตรกรและเจ้าหน้าที่องค์กรพัฒนาเอกชน และวิเคราะห์พอดีกรรมและทัศนคติของผู้บริโภคที่มีต่อตลาดสีเขียวรวมทั้งปัจจัย
ที่มีผลต่อการบริโภคโดยใช้ข้อมูลจากการตอบแบบสัมภาษณ์ของผู้มาใช้บริการ

ผลการศึกษาพบว่าตลาดสีเขียวในอำเภอหาดใหญ่เกิดจากความร่วมมือของภาคีสมาชิกในเครือข่ายเกษตรกรรมทาง
เลือกเพื่อกระตุ้นให้ผู้บริโภคตระหนักรถึงอันตรายจากการบริโภคผลผลิตที่ใช้สารเคมี ขณะเดียวกันก็เพิ่มทางเลือกในด้านแหล่ง
เลือกซื้ออาหารที่ปลอดสารเคมีอีกด้วย ผลการดำเนินการสามารถบรรลุวัตถุประสงค์ที่ตั้งไว้ แม้ว่าจะมีผู้บริโภคประมาณ 200
คนต่อสัปดาห์ ในส่วนของผู้บริโภค พนว่าส่วนใหญ่อาศัยอยู่ในบริเวณใกล้เคียงกับตลาดสีเขียว มีรายได้ประมาณ 5,000 บาท
ต่อเดือน มีการศึกษาในระดับปริญญาตรี ประกอบอาชีพหลากหลายและมีทัศนคติที่ดีต่อตลาดสีเขียวคือ เห็นความแตกต่าง
ของลักษณะตลาด ทราบวัตถุประสงค์ในการจัดตั้ง ทราบว่าเกษตรกรเป็นผู้นำที่สินค้าจึงมีความเชื่อมั่นว่าเป็นผู้ผลิต
สารเคมีและต้องการสนับสนุนให้ตลาดสีเขียวดำเนินการต่อไปได้ ผลการศึกษาโดยใช้พักรพื้นบ้านเป็นตัวแทนสินค้าเกษตรทาง
เลือกและศึกษาเฉพาะกลุ่มผู้ดูดซับแบบสัมภาษณ์ที่อยู่ในวัยทำงาน อายุมากกว่า 25 ปี พนว่ามีจักษ์สำคัญที่มีผลต่อการบริโภค
สินค้าเกษตรทางเลือกคือรสนิยมและความพึงพอใจของผู้บริโภค ซึ่งสะท้อนให้เห็นจากจำนวนนิยมของพักรพื้นบ้านที่ผู้บริโภค
รักภรรประทานและความตื่นในการมาตลาดนัด

คำสำคัญ: เกษตรทางเลือก, ตลาดสีเขียว

บทนำ

“เกษตรทางเลือก” หรือ “เกษตรกรรมทางเลือก” (Alternative Agriculture) หมายถึง การเกษตรใดๆ ที่ไม่ใช่เกษตรกระแสหลัก ซึ่งเป็นการปลูกพืชหรือเลี้ยงสัตว์ชนิดเดียวในพื้นที่ขนาดใหญ่เชิงพาณิชย์ แต่เป็นการปลูกพืชหรือเลี้ยงสัตว์หลายชนิดหรือปลูกพืชและเลี้ยงสัตว์ในที่เดียวกัน และเน้นการใช้ปัจจัยการผลิต之内 และท้องถิ่นทำให้มีการหลีกเหลี่ยมการใช้สารเคมีในรูปของสารกำจัดศัตรูพืชหรือปุ๋ยเคมี โดยมีเป้าหมายการผลิต

เพื่อการยังชีพของตนเองและครอบครัวเป็นหลัก เมื่อมีผลผลิตเหลือจึงนำออกขายหรือแลกเปลี่ยนกัน ดังนั้นเกษตรทางเลือกจึงครอบคลุมการทำเกษตรในหลายรูปแบบ เช่น เกษตรผสมผสาน วนเกษตร เกษตรอินทรีย์ เกษตรธรรมชาติ และเกษตรหมักดอง

แม้ว่าเกษตรกรรมทางเลือกจะมีเป้าหมายการผลิตเพื่อบริโภคเป็นหลัก แต่ในการผลิตแต่ละครั้งจะมีส่วนเกิน (Surplus) กว่าความต้องการในการบริโภคใน

ครอบครัวเสมอ อันเนื่องจากผลผลิตที่เกิดขึ้นในเวลาเดียวกัน เกษตรกรมีทางเลือกในการจัดการส่วนเกิน ดังกล่าวได้โดยการแปรรูปหรือแยกจ่ายหรือนำออกขาย

ในขณะที่ผลผลิตส่วนเกินมีปริมาณไม่มากพอที่จะเป็นแรงจูงใจให้พ่อค้าไปรับซื้อผลผลิตที่แปลงของเกษตรกรเข่นเดียวกับผลผลิตจากเกษตรเชิงเดียว ทำให้เกษตรกรต้องรวมกลุ่มเพื่อร่วบรวมผลผลิตและนำออกขายที่ตลาดด้วยตนเอง แต่ตลาดรับซื้อผลผลิตเป็นตลาดสินค้าเกษตรเชิงเดียวซึ่งเป็นผลผลิตที่ใช้สารเคมีในการเพาะปลูก ทำให้ราคาที่เกษตรกรได้รับไม่ได้สักห้อนคุณค่า ที่แท้จริงของผลผลิตที่ไม่ใช้สารเคมี (ในกรณีที่เป็นผลผลิตจากการเพาะปลูกแบบอินทรีย์) ซึ่งมากกว่าผลผลิตที่ใช้สารเคมี เนื่องจากไม่ก่อผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมในเรื่องสารเคมีตกค้าง และนำของเสียจากการผลิตกลับมาใช้ใหม่เพื่อการบำรุงดินในรูปของปุ๋ยชีวภาพ เป็นต้น

องค์กรพัฒนาเอกชนในประเทศไทยซึ่งเป็นผู้ริเริ่มส่งเสริมการทำเกษตรทางเลือกได้ระบุนักถึงปัญหาเหล่านี้ จึงจัดตั้งตลาดทางเลือกขึ้นในปี พ.ศ.2536 เพื่อรองรับสินค้าเกษตรทางเลือกในรูปแบบต่างๆ ทุกภูมิภาค ของประเทศไทย ทำให้ปัจจุบันมีตลาดสินค้าทางเลือกเกิดขึ้นหลายแห่ง ทั้งโดยองค์กรพัฒนาเอกชน เอกชน และภาครัฐ

วัตถุประสงค์การศึกษา

- เพื่อศึกษาถึงความเป็นมาและการดำเนินการของตลาดสีเขียว
- เพื่อศึกษาพฤติกรรมและทัศนคติของผู้บริโภคในการมาใช้บริการที่ตลาดสีเขียว
- เพื่อศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการบริโภคสินค้าเกษตรทางเลือก

การสำรวจทฤษฎีและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

เนื่องจากตลาดสินค้าเกษตรทางเลือกเป็นสิ่งใหม่ที่เกิดขึ้นในลังคมไทย ดังนั้นการสำรวจเอกสารจะสำรวจในประเด็นแนวคิดของตลาดสินค้าเกษตรทางเลือก พัฒนาการของตลาดสินค้าเกษตรทางเลือกในประเทศไทย ทฤษฎีทางเศรษฐศาสตร์ที่เกี่ยวข้องกับหลักการสำคัญของตลาดสินค้าเกษตร

ทางเลือก ตลอดจนงานวิจัยในต่างประเทศเกี่ยวกับพฤติกรรมของผู้บริโภคต่อสินค้าเกษตรทางเลือก เพื่อให้เข้าใจแนวคิดของตลาดสินค้าเกษตรทางเลือกได้อย่างครอบคลุมดังมีรายละเอียดดังนี้

1. แนวคิดของตลาดสินค้าเกษตรทางเลือก

ตลาดสินค้าเกษตรโดยทั่วไปเป็นตลาดที่มีการแข่งขันแบบไม่สมบูรณ์ (เพชรร์ รอดวินิจ, 2541) แม้ว่าจะมีผู้ขาย (เกษตรกร) และผู้ซื้อ (พ่อค้า) จำนวนมาก และลักษณะสินค้าเกษตรแต่ละชนิดจะมีลักษณะเหมือนหรือใกล้เคียงกัน ตลอดจนการเข้าออกตลาดของผู้ซื้อและผู้ขายจะเป็นไปโดยง่ายก็ตาม ทั้งนี้ เพราะ

1) เกษตรกรมีความรู้ในเรื่องการตลาดหรือราคสินค้าน้อยกว่าพ่อค้าค่อนข้างมาก (Asymmetric Information)

2) ฐานะทางเศรษฐกิจและอำนาจต่อรองเกษตรกรในตลาดนั้นต่ำมาก รวมทั้งลักษณะสินค้าเกษตรที่ไม่มีความแตกต่าง และเน่าเสียง่าย ทำให้สินค้าแต่ละชนิดไม่มีอิทธิพลต่อราคากัน ทำให้เกษตรกรต้องเป็นผู้ยอมรับราคาน้ำเงินกับพ่อค้า

3) เกษตรโดยส่วนใหญ่มีหนี้สินกับพ่อค้าคนกลางในตลาด ทำให้เกษตรกรต้องพึ่งพ่อค้าคนกลางในลักษณะความสัมพันธ์เชิงอุปถัมภ์ (Patron-Client Relationship)

นอกจากนี้ครรลองของการเคลื่อนย้ายสินค้าจากเกษตรกรถึงผู้บริโภคประกอบด้วยพ่อค้าคนกลางจำนวนมาก ทำให้ส่วนเหลือของการตลาดของสินค้าเกษตรระหว่างราชาอย่างลึกกับราคาน้ำฟาร์มมีปริมาณที่สูงมาก นั่นคือ ราคสินค้าที่เกษตรกรขายได้จะมีราคาน้ำหนึ่งกว่าราคากับผู้บริโภคขั้นสุดท้ายจ่ายค่อนข้างมาก

ผลจากการที่ภาคเกษตรไทยพึ่งพิงตลาดต่างประเทศเป็นสำคัญ ทำให้ราคสินค้าเกษตรภายในประเทศขึ้นกับราคาน้ำหนึ่งในต่างประเทศ ถ้าหากราคาน้ำหนึ่งในต่างประเทศนินดีราคาก็ต่ำ ผลคือ เกษตรกรต้องเผชิญราคากับต่ำมากลงไปอีกอันเนื่องมาจากส่วนเหลือราคากับผู้บริโภคที่มีอยู่มาก แม้ว่าภาครัฐบาลจะพยายามแก้ไขและปรับปรุงให้กลไกตลาดสินค้าเกษตรทำงานให้

เกิดประสิทธิภาพและความยุติธรรมแก่เกษตรกรเพิ่มขึ้น แต่ความเดือดร้อนของเกษตรกรก็ยังคงมีอยู่ต่อไป

ดังนั้นองค์กรพัฒนาเอกชนที่ทำหน้าที่ส่งเสริมเกษตรกรรมทางเลือกจึงเห็นควรมีการส่งเสริมตลาดในรูปแบบใหม่ที่เน้นการค้าที่ยุติธรรมมากกว่าการค้าเสรีที่ใช้กลไกการตลาดดังเช่นปัจจุบัน ในนาม “ตลาดสินค้าเกษตรทางเลือก” ขึ้น

“ตลาดสินค้าเกษตรทางเลือก” คือ รูปแบบความสัมพันธ์ทางเศรษฐกิจ สังคมและวัฒนธรรมแบบใหม่ระหว่างผู้ผลิตและผู้บริโภคที่คำนึงถึงสุขภาพและสิ่งแวดล้อมเกือบทุนให้เกิดความเข้าใจเห็นอกเห็นใจ และรับผิดชอบซึ่งกันและกันอันเป็นรากฐานของการสร้างสรรค์สังคมและธรรมชาติที่ดีและงาม (วัลยพร อุดออม盼นิช และ สุภา ไวยเมือง, 2539)

ลักษณะของตลาดข้างต้น สอดคล้องกับแนวคิดการค้าที่ยุติธรรม (Fair Trade) ที่กลุ่มองค์กรพัฒนาเอกชนในประเทศที่พัฒนาแล้วให้การส่งเสริม เพราะมองเห็นว่าการค้าในโลกปัจจุบันไม่ใช่การค้าเสรีที่แท้จริง เนื่องจากมีทั้งมาตรการกีดกันและการคุ้มครองทางการค้าให้กับประเทศที่พัฒนาแล้ว แม้ว่าจะมีการจัดตั้งที่ประชุมว่าด้วยการค้าและพัฒนาแห่งสหประชาชาติ (UNCTAD) เพื่อเป็นเวทีการค้าให้กับกลุ่มประเทศที่กำลังพัฒนาตามแต่ความคืบหน้าในการดำเนินการก็เป็นไปอย่างล่าช้า เนื่องจากเป็นการดำเนินที่ต้องใช้ฉันทางติ (Conensus)

กลุ่มองค์กรพัฒนาเอกชนดังกล่าวจึงดำเนินการจัดตั้งองค์กรการค้าทางเลือก (ATO: Alternative Trade Organization) (Brown, 1993, 180) โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อเป็นองค์กรธิสระที่ไม่หวังผลกำไรเพื่อเคลื่อนไหวพลังผู้บริโภคเพื่อให้เกิดการเปลี่ยนแปลงทางด้านสังคม เศรษฐกิจและสิ่งแวดล้อมที่ดีขึ้น ภายใต้เครื่องหมาย “การค้าที่ยุติธรรม” และมีแนวคิดที่ว่า “เราสามารถช่วยให้สัดส่วนความมั่งคั่งที่ยุติธรรมเพิ่มขึ้นแก่ประเทศที่ยากจนได้” (To give the world's poor a fairer share of the wealth they help to create) โดยอาศัยช่องทางการตลาดที่มีผู้บริโภคระหนักถึงปัญหาของการค้าที่ไม่ยุติธรรม และต้องการมีส่วนช่วยเหลือประเทศยากจน หรือกำลังพัฒนา

ดังนั้นบทบาทขององค์กรการค้าทางเลือก (ATO) ประกอบด้วย

- 1) ทำหน้าที่คนกลาง (Middleman) ที่เชื่อมระหว่างกลุ่มผู้ผลิตในประเทศที่กำลังพัฒนา และผู้บริโภคในประเทศที่พัฒนาแล้ว ซึ่งแตกต่างจากพ่อค้าคนกลางทั่วไปในเรื่องการไม่แสวงหากำไร และยังช่วยเหลือส่งเสริมให้กลุ่มผู้ผลิตหรือเกษตรกรรายย่อยได้มีการพัฒนาผลิตภัณฑ์และรูปแบบให้สอดคล้องกับความต้องการของผู้บริโภคอย่างด้วย

- 2) สนับสนุนเงินช่วยเหลือหรือเงินกู้ยืมในรูปของการลงทุนในระยะยาว เช่น เครื่องจักรและอุปกรณ์เพื่อยกระดับการผลิตของเกษตรกรให้ดีขึ้น

- 3) ทำหน้าที่ในการสร้างทางเลือกของช่องทางของสินค้าเกษตรโดยเฉพาะสินค้าที่ปลอดสารพิษให้กับเกษตรรายย่อยในประเทศที่กำลังพัฒนา ด้วยการรณรงค์ประชาสัมพันธ์กับกลุ่มผู้บริโภคในประเทศที่พัฒนาแล้ว

2. พัฒนาการของตลาดสินค้าเกษตรทางเลือกในประเทศไทย

ในปัจจุบันมีองค์กรที่จัดตั้งขึ้นในลักษณะนี้ในต่างประเทศจำนวนมาก เช่น OXFAM TRADING ในประเทศอังกฤษ และ FAIR TRADE FOUNDATION ในประเทศสหรัฐอเมริกา เป็นต้น ส่วนในประเทศไทย เช่น ร้านกรีนเนท (Green Net) หรือร้านค้าต่างๆ ที่จัดตั้งโดยองค์กรพัฒนาเอกชนในประเทศไทยตามภูมิภาคต่างๆ เป็นต้น

นอกจากร้านค้าสินค้าเกษตรทางเลือกที่จัดตั้งโดยองค์กรพัฒนาเอกชนแล้ว ในส่วนของหน่วยงานธุรกิจเอกชนก็ให้ความสนใจมาดำเนินกิจการร้านค้าสินค้าเกษตรทางเลือกในรูปแบบต่างๆ จำนวนมาก จากการสำรวจของคุณชื่นสุข อาศัยธรรมกุล และคุณตรียาดา ตรีมรรคา ณ วันที่ 29 กุมภาพันธ์ 2539 (วัลยพร อุดออม盼นิช และ สุภา ไวยเมือง, 2539) พบว่ามีร้านค้าปลอดสารเคมีทั่วประเทศ 33 ร้าน อยู่ในกรุงเทพฯ 18 ร้าน ภาคเหนือ 9 ร้าน ภาคใต้ 3 ร้าน ภาคอีสาน 2 ร้าน และภาคกลาง 1 ร้าน

3. ทฤษฎีทางเศรษฐศาสตร์ที่เกี่ยวข้องกับหลักการของตลาดสินค้าเกษตรทางเลือก

หลักการสำคัญของการค้ายุคดิจิตรัมคือ การร่วมมือกันทั้งของผู้ผลิต (เกษตรกร) และผู้บริโภค (โดยเฉพาะผู้บริโภคในชุมชนเมือง) เพื่อลดขั้นตอนของครรลองการตลาดหรือจำนวนพ่อค้าคนกลางลง แต่ทั้งนี้ความร่วมมือกันเป็นสิ่งที่เกิดขึ้นได้ยาก

ในขณะที่เกษตรกรที่อยู่ในสังคมชนบทมีความเป็นไปได้ในการร่วมมือกันได้ยากกว่าผู้บริโภคในชุมชนเมือง เพราะสังคมชนบทเป็นชุมชนที่มีการปฏิสัมพันธ์กันและบางชุมชนเป็นชุมชนที่มีทุนสังคม (Social Capital) อุ่นสูง ทำให้ความร่วมมือกันในชุมชนที่จะทำกิจกรรมต่างๆ โดยเฉพาะกิจกรรมสาธารณะเป็นเรื่องที่เกิดขึ้นได้ เช่น การดูแลป่าชุมชน เนื่องจากชุมชน ตลอดจนการจัดการความขัดแย้งของชุมชนกับชุมชนอื่นหรือบุคคลภายนอก ซึ่งเป็นการจัดการสินค้าสาธารณะด้วยกลไกชุมชนหรือสังคม

ทุนสังคมประกอบด้วย 3 สถาบันทางสังคมที่คุณในชุมชนนั้นดำเนินการอยู่ (Putnam, 1993) ได้แก่

1) ความไว้วางใจกันและการช่วยเหลือเกื้อกูลระหว่างกัน (Social Trust) หรือภัยในเครือข่าย ทำให้การร่วมมือภายนอกกลุ่มดำเนินต่อไปได้

2) ค่านิยม บรรทัดฐาน จริยธรรมที่เกี่ยวกับการแลกเปลี่ยนอย่างเท่าเทียม (Norms of Reciprocity) ทำให้ชุมชนนั้นมีกิจกรรมร่วมกันเป็นเวลาช้านานอย่างมีกฎเกณฑ์ รวมถึงกฎเกณฑ์การลงโทษสมาชิกที่ไม่ให้ความร่วมมือ

3) เครือข่ายความผูกพันชุมชน (Network of Civic Engagement) เช่น ภูมิปัญญา เพื่อนหรือสมาชิกของชุมชนต่างๆ

แต่ผู้บริโภคซึ่งอยู่ในสังคมเมืองนั้น โดยส่วนใหญ่ไม่มีปฏิสัมพันธ์กัน และไม่มีความร่วมมือกันในการทำสิ่งต่างๆ โดยเฉพาะสินค้าสาธารณะ ผู้บริโภคในเมืองนิยมซื้อบริการหรือใช้กลไกการตลาดมากกว่า เช่น ความปลอดภัยของชุมชนที่ใช้อิทธิพลจ้างภายนอก เป็นต้น ทั้งนี้เนื่องจากคุณในสังคมเมืองมีต้นทุนธุรกรรม (Transaction Cost) ที่ต้องจ่ายสูงมาก ซึ่งเป็นต้นทุนการตัดสินใจในการทำกิจกรรมหรือเข้าร่วมมือของบุคคล (ไกรยุทธ อธิ-

ตยาคีนันท์, 2532) ประกอบด้วย ต้นทุนในการแสวงหาข่าวสารเพื่อให้เห็นถึงประโยชน์จากการร่วมมือ (Information Cost) ต้นทุนในการเจรจาต่อรองให้เกิดการร่วมมือกัน (Negotiation Cost) และต้นทุนในการบังคับให้คนในชุมชนทำตามข้อตกลง (Enforcement Cost)

การที่คุณในชุมชนเมืองไม่มีการปฏิสัมพันธ์กันหรือมีอยู่น้อยมาก ทำให้ทุนสังคมในชุมชนเมืองซึ่งเดิมมีอยู่น้อยน้อยลงไปอีกหรือไม่มีเลย ทำให้ความร่วมมือกันเป็นไปได้ยาก เมื่อจากไม่มีทุนสังคมไปหักล้างต้นทุนธุรกรรมของคนในชุมชน

สภาวะดังกล่าวเป็นอุปสรรคสำคัญของการพัฒนาการค้าที่ยุทธิธรรมหรือตลาดสินค้าเกษตรทางเลือกที่องค์กรพัฒนาเอกชนหรือผู้เกี่ยวข้องต้องตระหนักรถึง

4. งานวิจัยเกี่ยวกับพฤติกรรมของผู้บริโภคต่อสินค้าเกษตรทางเลือก

เครือวัลย์ พงษ์ประเสริฐชัย ประเสริฐ กองพานิชกุล และพิทักษ์ วงศ์ราษฎร์ (2539) ศึกษาพฤติกรรมของผู้บริโภคเกี่ยวกับอาหารปลอดสารเคมี โดยใช้ข้อมูลประมวลผล และเก็บข้อมูลด้วยแบบสอบถาม พบว่าผู้บริโภคส่วนใหญ่เกิดความวิตกกังวลเกี่ยวกับสารพิษต่อค้างในอาหารและเชื่อว่าการบริโภคอาหารปลอดสารพิษถือว่าเป็นการดูแลสุขภาพอีกด้วยนั่น และเชื่อว่ารสชาดของอาหารไม่แตกต่างกับอาหารทั่วไป ผู้บริโภคจะซื้อสินค้าในสถานจำหน่ายที่สะดวกใกล้บ้านและยินดีที่จะจ่ายในราคาน้ำหนักกว่าอาหารทั่วไปร้อยละ 10 ผู้บริโภคได้รับจากข่าวสารข้อมูลจากกลากบรรจุภัณฑ์ โทรศัพท์ และหนังสือพิมพ์ตามลำดับ

ในขณะที่ Thomson, Gary D. (1998) ได้รวบรวมผลงานวิจัยด้านการศึกษาความต้องการผู้บริโภคอาหารอินทรีย์จากอดีตถึงปัจจุบันของประเทศไทย-อเมริกา ส่วนใหญ่เป็นการศึกษาด้วยวิธีการสัมภาษณ์ หรือสอบถามโดยให้ผู้บริโภคประเมินตนเอง ภาพรวมของการวิจัยที่มีอยู่นั้นแสดงให้เห็นถึงตลาดอาหารอินทรีย์มีขนาดไม่ใหญ่หรือมีส่วนแบ่งการตลาดไม่มาก งานวิจัยส่วนใหญ่จะให้ภาพปัจจัยที่มีผลต่อความต้องการซื้อสินค้าอินทรีย์คือ รายได้ของครัวเรือน ความสะดวกในการซื้อสินค้า อายุ สถานภาพสมรส ขนาดครอบครัว และการศึกษา

วิธีการศึกษา

1. ข้อมูลและวิธีการรวบรวมข้อมูล

ในการศึกษาความเป็นมาและการดำเนินการของตลาดสีเขียวนั้นจะใช้ข้อมูลที่รวบรวมจากการสัมภาษณ์เชิงลึกเจ้าหน้าที่องค์กรพัฒนาเอกชนและเกษตรกรบางคน โดยการขอความร่วมมือจากเกษตรกรทุกคนในการบันทึกข้อมูลปริมาณการขายสินค้าของเกษตรกร และต้นทุนการดำเนินการของตลาดสีเขียวในช่วงเวลาเดียวกับที่เก็บข้อมูลผู้บริโภค

ส่วนการศึกษาพฤติกรรมผู้บริโภคจะใช้ข้อมูลปัญญาจากการสอบถามผู้บริโภคทุกคนที่เข้ามาใช้บริการในช่วงทำการของตลาดนัดด้วยคำถามสั้นๆ และขอความร่วมมือด้วยความสมัครใจจากผู้บริโภคกลุ่มดังกล่าวในการตอบแบบสอบถามด้วยวิธีการสัมภาษณ์ ซึ่งเป็นการเลือกดัวอย่างด้วยวิธีสัมภาษณ์หรือการเลือกดัวอย่างที่ไม่ทราบความน่าจะเป็นแบบตามสะดวก (Convenience Sampling Method) โดยมีขนาดตัวอย่างจำนวน 30 ตัวอย่างเป็นอย่างน้อย

2. วิธีวิเคราะห์

การวิเคราะห์ข้อมูลจากการสัมภาษณ์เชิงลึกเพื่อศึกษาความเป็นมาและการดำเนินการของตลาดสีเขียวนั้น เป็นการเรียบเรียงข้อมูลเพื่อให้เห็นความเป็นมาและการดำเนินการของตลาด และคำนวณตัวเลขรายรับและค่าใช้จ่ายของเกษตรกร ค่าใช้จ่ายในการจัดการของตลาด

ส่วนการศึกษาพฤติกรรมผู้บริโภคที่มีต่อตลาดสีเขียวนั้น จะนำข้อมูลจากแบบสอบถามมาวิเคราะห์ด้วยสถิติเชิงพรรณนาในลักษณะทั่วไปด้านประชากร พฤติกรรมในการบริโภคและทัศนคติที่มีต่อตลาดสีเขียว ตลอดจนปัจจัยที่มีผลต่อการบริโภค ซึ่งสร้างจากแบบจำลองเศรษฐมิติของพฤติกรรมความต้องการของผู้บริโภค แล้ววิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างตัวแปรตามกับตัวแปรอิสระต่างๆ โดยการหาสมการทดถอยเชิงเส้นและสหลัมพันธ์ระหว่างตัวแปรด้วยโปรแกรม SPSS for Windows

3. แบบจำลองปัจจัยที่มีผลต่อการบริโภคสินค้าเกษตรทางเลือก

ทฤษฎีทางเศรษฐศาสตร์จุลภาค (Hirschey &

Pappas, 1996, 134) ที่เกี่ยวกับพฤติกรรมของผู้บริโภคทั่วไปกล่าวว่าปัจจัยที่มีผลต่ออุปสงค์หรือความต้องการของผู้บริโภคประกอบด้วย

- 1) ราคาของสินค้าที่บริโภคต้องการ
- 2) ราคาของสินค้าที่ความต้องการให้กลับคืนได้
- 3) รายได้ของผู้บริโภคหรือฐานะความเป็นอยู่ของผู้บริโภค
- 4) สนับสนุนและความพึงพอใจของผู้บริโภค
- 5) ค่าใช้จ่ายในการโฆษณาหรือการให้ข้อมูลข่าวสารเกี่ยวกับสินค้านั้น
- 6) ความคาดหวังในอนาคตต่อสินค้าที่บริโภคต้องการ เช่น คาดว่าราคจะเปลี่ยนแปลงในอนาคต ฯลฯ และจากการตรวจสอบงานวิจัยข้างต้นพบว่า ปัจจัยด้านประชากร ได้แก่ อายุ เพศ สถานภาพสมรส ขนาดครอบครัว และการศึกษา ส่งผลต่อพฤติกรรมของผู้บริโภคสินค้าเกษตรทางเลือก จึงศึกษาด้วยแพรดังกล่าวเพิ่มขึ้นด้วย

แต่การศึกษานี้มิได้ศึกษาพฤติกรรมของผู้บริโภคต่อสินค้ารายการเดียว แต่เป็นสินค้าในตลาดสีเขียว ซึ่งสินค้าส่วนใหญ่จะเป็นผัก-ผลไม้ปลอดสารพิษ ดังนั้นจึงใช้ผักพื้นบ้าน (ภาคใต้) ที่ขายในตลาดสีเขียวเป็นตัวแทนของสินค้าในการศึกษา

ปัจจัยต่างๆ ข้างต้น สามารถวัดค่าได้ดังนี้

- 1) ความต้องการของผู้บริโภคจะวัดจากมูลค่าการซื้อผักพื้นบ้านโดยรวมของผู้บริโภค
- 2) ราคาสินค้าและราคสินค้าที่มีความใกล้เคียงนี้ไม่สามารถวัดเป็นข้อมูลเชิงปริมาณได้โดยตรงเนื่องจากมีผักพื้นบ้านหลายชนิดและราคายังคงต่ำกว่าตัวอย่างกัน จึงวัดโดยให้ผู้บริโภคเปรียบเทียบความแตกต่างของราคากับพื้นบ้านที่ตลาดสีเขียวและตลาดอื่นที่ผู้บริโภคนิยมไปใช้บริการเป็นการวัดค่าแทน (Proxy Variable)

3) รายได้ของผู้บริโภค สามารถวัดรายได้โดยตรง และศึกษาเพิ่มเติมว่าผู้บริโภคที่มีอาชีพแตกต่างกัน มีความต้องการผักพื้นบ้านแตกต่างกันหรือไม่

- 4) สนับสนุนและความพึงพอใจเป็นปัจจัยที่วัดโดยตรงไม่ได้ ดังนั้นจะวัดรสนิยมในการปรุงอาหารคือ

ความถี่ในการปรุงอาหารรับประทาน และความรู้ในเรื่องผักพื้นบ้านคือ จำนวนชนิดของผักพื้นบ้านที่รู้จักนำมาบริโภคโดยตรงหรือนำมาปรุงอาหาร ตลอดจนความถี่ในการมาที่ตลาดนัดสีเขียวของผู้บริโภคให้ค่าของตัวแปรที่กล่าวมาก่อนแล้วนั้น แสดงว่าผู้บริโภคมีรสนิยมและความพึงพอใจในผักพื้นบ้านมาก

5) ค่าใช้จ่ายในการโฆษณา เนื่องจากตลาดสีเขียวเป็นตลาดที่ดังขึ้นโดยของคุณภาพพัฒนาเอกสารนี้ ซึ่งไม่แสวงหากำไร จึงไม่มีงบประมาณในการโฆษณาประชาสัมพันธ์แต่อย่างใด แต่ได้ประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อต่างๆ และการรณรงค์ต่างๆ เพื่อให้เกิดความเข้าใจในเรื่องผักปลอดสารพิษและหลักการตลาดสีเขียว จึงวัดค่าตัวแปรนี้ผ่านความเข้าใจของผู้บริโภคในเรื่อง 1) ความรู้เรื่องคุณประโยชน์ของผักพื้นบ้านว่ามากกว่าผักจีนทั่วไป 2) ความเชื่อว่าผักพื้นบ้านในตลาดสีเขียวว่าเป็นผักปลอดสารพิษ และ 3) ความเข้าใจในหลักการตลาดสีเขียว

6) ปัจจัยด้านประชากร จะวัดค่าของตัวแปรดังกล่าวโดยตรง

ส่วนปัจจัยความคาดหวังในอนาคตเป็นเรื่องที่วัดยาก จึงไม่ศึกษาตัวแปรดังกล่าว

ดังนั้นแบบจำลองความต้องการของผู้บริโภคสินค้าในตลาดสีเขียวในการศึกษานี้คือ

$\text{Buy_vet} = f \{(\text{com_pri}), (\text{income}, \text{career}), (\text{cook}, \text{no_cook}, \text{no_eat}, \text{often}), (\text{know}, \text{confide}, \text{exchange}), (\text{sex}, \text{age}, \text{status}, \text{educate}, \text{member})\}$

โดยที่ค่าของตัวแปรแต่ละตัวคือ

1) ตัวแปรตามเรื่องอุปสงค์ของผู้บริโภค

Buy_vet หมายถึง มูลค่าซื้อผักพื้นบ้านมีหน่วยเป็นบาท

2) ตัวแปรอิสระ หรือปัจจัยต่างๆ

2.1 ราคาสินค้า

com_pri หมายถึง ความแตกต่างของราคาผักพื้นบ้านเมื่อเทียบกับผักทั่วไป (ผักจีน) ในตลาดที่อยู่ใกล้เคียงกันเป็นตัวแปรที่วัดแบบจัดอันดับคือในกรณีที่ผู้บริโภคเห็นว่าราคาผักพื้นบ้านถูกกว่ามีค่าเท่ากับ 1 ถ้าราคาเท่ากันมีค่าเท่ากับ 2 และแพงกว่ามีค่าเท่ากับ 3

2.2 รายได้ของผู้บริโภค

income หมายถึง รายได้ต่อเดือนของผู้บริโภค เป็นตัวแปรที่วัดค่าแบบจัดอันดับคือ	
รายได้ต่ำกว่า 5,000 บาท	มีค่าเท่ากับ 1
รายได้ต่ำกว่า 5,000-10,000 บาท	มีค่าเท่ากับ 2
รายได้ต่ำกว่า 10,001-15,000 บาท	มีค่าเท่ากับ 3
รายได้ต่ำกว่า 15,001-20,000 บาท	มีค่าเท่ากับ 4
รายได้ต่ำกว่า 20,000 บาท	มีค่าเท่ากับ 5

career หมายถึง อาชีพของผู้บริโภค เป็นตัวแปรที่วัดค่าแบบนามบัญญัติคือ ข้าราชการในสังกัดมหาวิทยาลัยสังขลานครินทร์มีค่าเท่ากับ 1 รับราชการในหน่วยงานอื่นมีค่าเท่ากับ 2 ครูในโรงเรียนมีค่าเท่ากับ 3 แม่บ้านมีค่าเท่ากับ 4 ทำงานในบริษัทเอกชนมีค่าเท่ากับ 5 ประกอบธุรกิจส่วนตัวมีค่าเท่ากับ 6 นักศึกษาเท่ากับ 7 และอาชีพอื่นๆ เท่ากับ 8

2.3 รสนิยมและความพึงพอใจในการปรุงอาหารและผักพื้นบ้าน

cook หมายถึง ความถี่ในการปรุงอาหารรับประทานต่อสัปดาห์ เป็นตัวแปรที่วัดค่าแบบจัดอันดับคือ ถ้าไม่เคยปรุงอาหารมีค่าเท่ากับ 1 ถ้าปรุงนานๆ ครั้งมีค่าเท่ากับ 2 ถ้าปรุงอย่างน้อย 1 ครั้งมีค่าเท่ากับ 3 ถ้าปรุงอย่างน้อย 2 ครั้งมีค่าเท่ากับ 4 ถ้าปรุงอย่างน้อย 3 ครั้งมีค่าเท่ากับ 5 ถ้าปรุงทุกเมื่อมีค่าเท่ากับ 6

no_cook หมายถึง จำนวนชนิดของผักพื้นบ้านที่รู้จักวิธีการนำมาปรุงอาหาร เป็นการนับจำนวนชนิดผัก มีหน่วยเป็นชนิดผัก

no_eat หมายถึง จำนวนชนิดของผักพื้นบ้านที่รู้จักวิธีการนำมารับประทาน เป็นการนับจำนวนชนิดผัก มีหน่วยเป็นชนิดผัก

often หมายถึง ความถี่ในการซื้อของที่ตลาดสีเขียว เป็นตัวแปรที่วัดค่าแบบจัดอันดับคือ ถ้าเป็นครั้งแรกที่มาตลาดสีเขียวมีค่าเท่ากับ 1 ถ้ามาตลาดสีเขียวแบบไม่แน่นอนมีค่าเท่ากับ 2 ถ้ามาตลาดสีเขียวเดือนละครั้งมีค่าเท่ากับ 3, ถ้ามาตลาดสีเขียว 3 ลัปดาห์ต่อครั้ง มีค่าเท่ากับ 4 ถ้ามาตลาดสีเขียว 2 ลัปดาห์ต่อครั้ง มีค่าเท่ากับ 5 และถ้ามาตลาดสีเขียวเป็นประจำทุกสัปดาห์มีค่าเท่ากับ 6

2.4 ความรู้ความเข้าใจในเรื่องผักพื้นบ้านและตลาดสีเขียว

know หมายถึง การรับรู้ว่าผักพื้นบ้านมีคุณประโยชน์มากกว่าผักจีนทั่วไป เป็นตัวแปรที่หุ่นคือ ถ้าทราบมีค่าเท่ากับ 1 และถ้าไม่ทราบมีค่าเท่ากับ 0

confide หมายถึง ความเชื่อว่าผักพื้นบ้านเป็นผักปลูกด้วยการพิช เป็นตัวแปรที่วัดแบบจัดอันดับคือ ในกรณีที่ผู้บริโภคเห็นว่าผักพื้นบ้านไม่เป็นผักปลูกด้วยมีค่าเท่ากับ 1 ถ้ารู้สึกว่าไม่แน่ใจมีค่าเท่ากับ 2 และถ้ามั่นใจว่าเป็นผักปลูกด้วยมีค่าเท่ากับ 3

exchange หมายถึง ความเข้าใจในหลักการตลาดสีเขียว ซึ่งประกอบด้วยการเข้าใจว่าตลาดสีเขียวมีความแตกต่างกับตลาดทั่วไป วัตถุประสงค์ในการจัดตั้ง และผู้ขายสินค้าเป็นเกษตรกร โดยเชื่อว่า ความเข้าใจในหลักการตลาดสีเขียว = การเข้าใจว่าตลาดสีเขียวมีความแตกต่างกับตลาดทั่วไป+วัตถุประสงค์ในการจัดตั้ง+ผู้ขายสินค้าเป็นเกษตรกร ซึ่งค่าของตัวแปร exchange จะมาจากการรวมค่าของตัวแปรขององค์ประกอบ และการวัดค่าของตัวประกอบดังกล่าวจะวัดเป็นค่าตัวแปรหุ่นคือ 1 และ 0 หรือทราบและไม่ทราบ

2.5 ปัจจัยด้านประชากร

sex หมายถึง เพศ เป็นตัวแปรหุ่นในกรณีนี้จึงให้เพศชายเท่ากับ 0 และเพศหญิงเท่ากับ 1

age หมายถึง อายุ เป็นตัวแปรที่วัดค่าแบบจัดอันดับคือ อายุต่ำกว่า 20 ปี มีค่าเท่ากับ 1 อายุระหว่าง 20-25 ปี มีค่าเท่ากับ 2 อายุระหว่าง 26-30 ปี มีค่าเท่ากับ 3 อายุระหว่าง 31-35 ปี มีค่าเท่ากับ 4 อายุระหว่าง 36-40 ปี มีค่าเท่ากับ 5 อายุระหว่าง 41-45 ปี มีค่าเท่ากับ 6 และอายุมากกว่า 40 ปี มีค่าเท่ากับ 7

status หมายถึง สถานภาพสมรส เป็นตัวแปรที่วัดค่าแบบบัญญัติคือ โสดเท่ากับ 1 สมรสเท่ากับ 2 เป็นหม้ายหรือหย่าร้างเท่ากับ 3

educate หมายถึง ระดับการศึกษา เป็นตัวแปรที่วัดค่าแบบจัดอันดับคือ ยิ่งการศึกษาสูงจะมีค่ามาก โดยมีค่าตั้งแต่ประถมศึกษาเท่ากับ 1 น้อย

ศึกษาเท่ากับ 2 ประถมศึกษาชีพขั้นต้นเท่ากับ 3 ประถมศึกษาชีพขั้นสูงหรืออนุปริญญาเท่ากับ 4 ปริญญาตรีเท่ากับ 5 และอื่นๆ เท่ากับ 6

member หมายถึง จำนวนสมาชิกในครอบครัว เป็นตัวแปรที่วัดด้วยการนับจำนวนมีหน่วยเป็นคน

ผลการศึกษา

1. ความเป็นมาและการดำเนินงานของตลาดสีเขียว

ตลาดสีเขียวจัดตั้งโดยเครือข่ายเกษตรกรรมทางเลือกภาคใต้ ซึ่งเป็นเครือข่ายขององค์กรพัฒนาเอกชนและกลุ่มเกษตรกรทางเลือกในภาคใต้ มีวัตถุประสงค์เพื่อกระตุ้นให้ผู้บริโภคตื่นตัวในด้านสุขภาพ โดยตระหนักรถึงอันตรายจากการบริโภคผลผลิตที่ใช้สารเคมีในการเพาะปลูก และเป็นการเพิ่มทางเลือกในด้านแหล่งเลือกซื้ออาหารที่ปลอดภัยจากสารเคมี และเป็นแหล่งรายได้ของเกษตรกร ที่ไม่ต้องใช้สารเคมี ในการผลิต นอกเหนือนี้ยังเป็นการเปิดโอกาสให้เกษตรกรได้เรียนรู้ในเรื่องการจำหน่ายผลผลิต และความต้องการของผู้บริโภคจากผู้บริโภคโดยตรง

ตลาดสีเขียวเริ่มเปิดให้บริการเมื่อวันที่ 28 มีนาคม 2542 เปิดบริการในทุกวันศุกร์ เวลา 15.00-19.00 น. และวันเสาร์ เวลา 7.00-11.00 น. โดยประมาณ มีจำนวนสมาชิกเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องทั้งในส่วนของเกษตรกรผู้ขายและผู้บริโภคนับตั้งแต่เริ่มทำการ

นอกเหนือจากผักและผลไม้พื้นบ้านแล้ว ยังมีอาหารพื้นเมือง ขนม ผลผลิตแปรรูป เช่น ยา และเครื่องสำอาง ตลอดจนเครื่องจักสานของทางภาคใต้ จำหน่ายให้กับผู้บริโภคอีกด้วย และการจัดกิจกรรมอื่นๆ เช่น นิทรรศการเพื่อรณรงค์ในเรื่องสุขภาพของการบริโภคอาหารที่ปลอดสารเคมี การแสดงหนังตะลุง และการเสวนาในหัวข้อต่างๆ เพื่อเป็นเวทีของผู้รักษาสุขภาพ และรักษ์สิ่งแวดล้อมอย่างแท้จริง

ในการดำเนินการของตลาดสีเขียวของเครือข่ายเกษตรกรรมทางเลือกนี้ ได้รับการสนับสนุนเงินทุนจากหลายแหล่งด้วยกัน เช่น กองทุนเพื่อการลงทุนทางสังคม (SIF) สถานทูตออลสเตอร์เลีย ฯลฯ โดยเครือข่ายฯ

นำมานับสนุนค่าเดินทางของเกษตรกรจากกลุ่มต่างๆ ค่าใช้จ่ายในการจัดเดินทางที่เส้นทางแลกเปลี่ยนของตลาดสีเขียวทั้งในส่วนผู้บริโภคและเกษตรกร รวมถึงการจัดการอบรมเกษตรกรในเรื่องต่างๆ นอกเหนือนี้ยังมีการตั้งกลุ่มออมทรัพย์ของเกษตรกรที่นำสินค้ามาขายเพื่อเป็นกองทุนในการดำเนินกิจการในอนาคต

เกษตรกรที่เข้าร่วมในตลาดสีเขียวทั้งหมดเป็นสมาชิกของเครือข่ายเกษตรกรรมทางเลือกกลุ่มต่างๆ เช่น กลุ่มผู้พื้นบ้านบ้านคุณ จังหวัดสงขลา กลุ่มสังคมวนเกษตร บ้านล้ำใน-เขาราม จังหวัดพัทลุง กลุ่มเกษตรกรรมทางเลือกบ้านเมือง จังหวัดตรัง กลุ่มเกษตรกรรมทางเลือกบ้านท่าพุด จังหวัดนครศรีธรรมราช เป็นต้น

โดยแต่ละกลุ่มจะส่งสมาชิกที่สามารถมาจำหน่ายสินค้าในตลาดสีเขียวได้ครั้งละ 4-5 คน ส่วนสมาชิกที่ไม่สามารถมาจำหน่ายสินค้าด้วยตนเองสามารถฝากเพื่อนสมาชิกภายในกลุ่มได้ โดยที่ผู้บริหารตลาดคือเครือข่ายฯ ไม่คิดค่าใช้จ่ายใดๆ ในการรับฝากสินค้า เพื่อมาจำหน่ายหรือมาจำหน่ายโดยตรงของเกษตรกร นอกจากการเก็บค่าใช้จ่ายในการตัดและทำความสะอาดตลาดสีเขียววันละ 10 บาทจากเกษตรกรที่นำสินค้ามาจำหน่าย

ผลจากการดำเนินงานของตลาดสีเขียวที่ผ่านมาพบว่า มีจำนวนกลุ่มเกษตรกรไม่ต่ำกว่า 10 กลุ่ม หรือจำนวนเกษตรกรไม่ต่ำกว่า 20 คน โดยสมาชิกแต่ละคนจะนำสินค้ามาจำหน่ายโดยทางอยู่ในรูปของชุมชนไปที่ทางเครือข่ายเกษตรกรรมทางเลือกร่วมกับสมาชิกจัดทำขึ้น มีมูลค่าสินค้าที่ขายได้ของเกษตรกรทั้งหมดไม่ต่ำกว่า 20,000 บาท ในแต่ละสัปดาห์

นอกจากนี้เกษตรกรที่มาจำหน่ายสินค้ายังเกิดความเข้าใจว่าผู้บริโภคต้องการอะไร และได้ฝึกฝนการคาดการณ์ในปริมาณสินค้าที่ควรจะนำมาจำหน่ายในระยะแรกของการเปิดทำการตลาดนัดเกษตรกรจะประสบปัญหาหากสินค้าเหลือที่ต้องนำกลับจำนวนมากต้องมาลินค้าที่เหลือมีปริมาณลดลง เนื่องจากเกษตรกรมีความสามารถในการคาดคะเนว่าปริมาณสินค้าที่นำมาจำหน่ายได้ดีขึ้น

ทางเครือข่ายฯ ได้จัดให้มีการแลกเปลี่ยนประสบการณ์ระหว่างกันในเรื่องต่างๆ เช่น ทักษะการ

จำหน่ายสินค้า การจัดวางสินค้า ฯลฯ เป็นประจำในตุนกลางคืนวันศุกร์ ก่อนที่เกษตรกรจะกลับสู่ชุมชนในช่วงสายของวันเสาร์

แต่ละสัปดาห์ ทำให้เกษตรกรโดยเฉลี่ยจะได้รับส่วนต่างจากมูลค่าการขายที่ยังไม่คุ้มกับค่าเดินทางและค่าเสียโอกาสที่ต้องเดินทางออกจากบ้านมาจำหน่ายสินค้าที่ตลาดสีเขียว

จากการสอบถามเกษตรกรส่วนใหญ่พบว่า ถ้าทางเครือข่ายฯ ไม่สนับสนุนค่าเดินทาง (ซึ่งแต่ละสัปดาห์เครือข่ายจะสนับสนุนค่าเดินทางให้กับสมาชิกแต่ละกลุ่มประมาณ 4,000 บาทต่อสัปดาห์) สมาชิกเกษตรกรโดยส่วนใหญ่จะปฏิเสธที่จะมาจำหน่ายสินค้าที่ตลาดสีเขียว

แม้ว่ายอดการจำหน่ายสินค้าของตลาดสีเขียวจะไม่คุ้มกับค่าใช้จ่ายที่เสียไป แต่ไม่ได้แสดงว่าผลการดำเนินการล้มเหลว เพราะวัตถุประสงค์หลักของการดำเนินการตลาดสีเขียวไม่ได้เป็นการดำเนินการที่เน้นผลกำไร แต่สิ่งที่สำคัญคือการให้เกษตรกรได้เรียนรู้ในเรื่องการจำหน่ายสินค้าโดยตรงสู่ผู้บริโภคมากกว่าการจำหน่ายสินค้าสู่ผู้ค้าคนกลาง ดังเช่น การจำหน่ายสินค้าเกษตรกระแสหลักทั่วไป ซึ่งเป็นช่องทางการตลาดของสินค้าเกษตรโดยทั่วไป

จากการพูดคุยและสังเกตการณ์ติดต่อระหว่างเกษตรกรกับผู้บริโภคทำให้สรุปได้ว่า เกษตรกรที่นำสินค้ามาจำหน่ายนั้น ได้รับโอกาสฝึกฝนจากสถานการณ์จริง (Learning by Doing) และการอบรมถ่ายทอดประสบการณ์จากผู้มีความรู้ ซึ่งเกษตรกรเหล่านี้สามารถกลับเข้าสู่ชุมชนไปเป็นผู้นำกลุ่มเพื่อดำเนินกิจกรรมตลาดสีเขียวในชุมชนของตนได้ ดังนั้นจึงกล่าวได้ว่าตลาดสีเขียวเป็นเสมือนเวทีในการพัฒนาทรัพยากรัฐมนตรีที่สำคัญแห่งหนึ่ง

2. พฤติกรรมของผู้บริโภคและทัศนคติที่มีต่อตลาดสีเขียวและปัจจัยที่มีผลต่อการบริโภค

ในการวิเคราะห์ข้อมูลในด้านพฤติกรรมผู้บริโภค สามารถแบ่งการวิเคราะห์ตามประเด็นต่างๆ ได้ดังนี้

2.1 ลักษณะทั่วไปของผู้บริโภค (ที่ตอบคำถามสั้นๆ) ที่มาใช้บริการที่ตลาดสีเขียว

จากการสอบถามผู้บริโภคที่มาใช้บริการด้วยคำถามสั้นๆ พบร่วมกัน 191 คน ที่ให้ความร่วมมือ โดยมีจำนวนผู้ตอบปฎิเสธอย่างมาก ส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง ทราบว่าเกษตรกรนำลินค้ามาจำหน่ายด้วยตนเอง นิยมบริโภคผักพื้นบ้าน และมาตลาดนัดเป็นประจำ มูลค่าเฉลี่ยในการซื้อสินค้าทั้งหมดเท่ากับ 14.02 บาท และส่วนเปียงเบนมาตรฐานเท่ากับ 23.8 บาท และมูลค่าซื้อสินค้าโดยรวมของผู้บริโภค (ที่ตอบคำถามสั้นๆ) ทั้งหมดเท่ากับ 20,000 บาท โดยประมาณ (ดูตารางที่ 1)

2.2 ลักษณะของประชากรของผู้บริโภคที่ตอบแบบสอบถาม

ผู้บริโภคที่ตอบแบบสอบถามด้วยความสมควรใจมีจำนวน 38 คน ซึ่งมากกว่าจำนวนตัวอย่าง ขั้นต่ำที่คาดไว้มีลักษณะไม่แตกต่างจากผู้บริโภคที่ตอบคำถามสั้นๆ (ดูตารางที่ 1) โดยส่วนใหญ่มีอายุน้อยกว่า 25 ปี และมากกว่า 45 ปี ตามลำดับ มีสถานภาพโสด ระดับการศึกษาระดับปริญญาตรี มีสามาชิกในครอบครัว

2-3 คน มีรายได้ต่ำกว่า 5,000 บาท มีที่อยู่ห่างจากตลาดนัดสีเขียวประมาณ 700-2,000 เมตร และเดินทางมาที่ตลาดนัดสีเขียวด้วยรถมอเตอร์ไซค์ในขณะที่ผู้บริโภคที่ตอบแบบสอบถามมีอาชีพที่หลากหลาย เช่น ข้าราชการ ในมหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์ ผู้ทำงานในหน่วยงานเอกชน และนักศึกษา เป็นต้น (ดูตารางที่ 2)

2.3 พฤติกรรมในการบริโภคและทัศนคติที่มีต่อตลาดสีเขียว

จากการที่ 3 สามารถสรุปพฤติกรรมและทัศนคติของผู้บริโภคที่ตอบแบบสอบถามคือ

2.3.1 พฤติกรรมของผู้บริโภค

ผู้บริโภคส่วนใหญ่นิยมปรุงอาหารเองที่บ้านเป็นประจำ โดยชื่ออาหารสุดมาจากการตลาดหลายแห่งในการปรุงอาหาร ในการซื้อทุกครั้งนิยมซื้อผักพื้นบ้านและรักษาการปรุงอาหาร นอกจากนี้มักมาจับจ่ายใช้สอยที่ตลาดสีเขียวเป็นประจำทุกสัปดาห์ พร้อมทั้งยืนยันว่าจะมาใช้บริการที่ตลาดสีเขียวต่อไปในอนาคต

2.3.2 ทัศนคติที่มีต่อตลาดสีเขียว

ผู้บริโภคส่วนใหญ่เห็นว่าราคาผักพื้นบ้านที่ตลาดสีเขียวไม่แตกต่างจากตลาดอื่นๆ แต่

ตารางที่ 1 การเปรียบเทียบลักษณะของผู้บริโภคที่ตอบแบบสอบถามกับผู้บริโภคส่วนใหญ่ที่มาใช้บริการ

ลักษณะของผู้บริโภค	ผู้บริโภคที่ตอบแบบสอบถาม		ผู้บริโภคที่ตอบคำถามสั้นๆ	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
1. เพศ	- หญิง	141	74	25
	- ชาย	50	26	13
	รวมทั้งหมด	191	100	38
2. มูลค่าซื้อผักพื้นบ้าน		5-250		5-250
3. ความถี่ในการมา	- มาทุกสัปดาห์	108	57	16
	- มา 2 สัปดาห์/ครั้ง	15	8	4
	- มาไม่แน่นอน	38	20	14
	- มาครั้งแรก	30	15	4
	รวมทั้งหมด	191	100	38

ที่มา: รวบรวมจากการสอบถามผู้บริโภคที่มาใช้บริการที่ตลาดสีเขียว

ตารางที่ 2 ลักษณะทางประชากรของผู้บริโภคที่ตอบแบบสอบถามทั้งหมดกับผู้ตอบแบบสอบถามที่เป็นคนทำงาน

รายละเอียดลักษณะทางประชากรของผู้บริโภค	ผู้ตอบฯ ทั้งหมด ¹		เฉพาะคนทำงาน ²		
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	
1. เพศ	- หญิง	25	65.8	14	58.3
	- ชาย	13	34.2	10	41.7
2. อายุ	- < 25 ปี	14	36.8	1	4.2
	- 26-35 ปี	9	23.7	9	37.4
	- 36-45 ปี	7	18.4	7	29.2
	- > 45 ปี	8	21.1	7	29.2
3. สสถานภาพสมรส	- โสด	23	60.5	11	45.8
	- สมรส	12	31.6	11	45.8
	- หน่ายหรือหย่าร้าง	3	6.9	2	8.3
4. การศึกษา	- ประถมศึกษา	4	10.5	3	12.5
	- มัธยมศึกษาตอนต้น	4	10.5	3	12.5
	- อนุปริญญา หรือ ปวส.	7	18.4	6	25
	- ปริญญาตรี	20	52.6	9	37.5
	- สูงกว่าปริญญาตรี	3	7.9	3	12.5
5. อาชีพ	- ข้าราชการ+รัฐวิสาหกิจ	9	23.5	9	37.5
	- รับจ้าง+ประกอบธุรกิจ	8	21.1	8	33.3
	- นักเรียน-นักศึกษา	14	36.8	-	-
	- แม่บ้าน และ อื่นๆ	7	28.6	7	29.2
6. รายได้	- < 5,000 บาท/เดือน	16	42.1	3	12.5
	- 5,001-10,000 บาท/เดือน	10	26.3	9	37.5
	- 10,001-15,000 บาท/เดือน	3	7.9	3	12.5
	- 15,001-20,000 บาท/เดือน	3	7.9	3	12.5
	- > 20,000 บาท/เดือน	6	15.8	6	25.0
7. จำนวนสมาชิก ในครอบครัว	- 1 คน	4	10.5	2	8.3
	- 2-3 คน	20	52.6	13	54.1
	- 4-5 คน	12	31.6	9	37.5
	- > 5 คน	2	5.3	-	-
8. ถิ่นที่อยู่ (ระยะทางที่ห่างจากตลาดสีเขียว)	- < 500 เมตร	17	44.7	12	50.0
	- 501-1,000 เมตร	8	21.1	4	16.7
	- 1,001-2,000 เมตร	7	18.4	6	25.0
	- 2,001-5,000 เมตร	5	13.2	1	4.2
	- > 5,000 เมตร	1	2.6	1	4.2

จำนวนตัวอย่างของผู้ตอบฯ ทั้งหมด¹ 38 ตัวอย่าง และเฉพาะคนทำงาน² หรือ
ผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่ใช่นักศึกษาหรือผู้มีอายุน้อยกว่า 25 ปี จำนวน 24 ตัวอย่าง
ที่มา: รวบรวมจากแบบสอบถามผู้บริโภคที่มาใช้บริการที่ตลาดสีเขียว

ตารางที่ 3 พฤติกรรมในการบริโภคและทัศนคติที่มีต่อตลาดสีเขียวของผู้ตอบแบบสอบถามทั้งหมดกับผู้ตอบแบบสอบถามที่เป็นคนทำงาน

รายละเอียดของพฤติกรรมการบริโภคและทัศนคติที่มีต่อตลาดสีเขียว	ผู้ตอบฯ ทั้งหมด ¹		เฉพาะคนทำงาน ²		
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	
1. ความถี่ในการปรุงอาหารเองที่บ้าน	- ทุกเมื่อ	15	39.5	12	50.0
	- 2-3 ครั้ง	12	31.5	9	37.5
	- นานๆ ครั้ง	10	26.4	3	12.5
	- ไม่เคยปรุง	1	2.6	-	-
2. สถานที่ในการซื้ออาหารสดเพื่อปรุง	- ตลาดคลองเรียน	18	48.6	7	29.2
	- ห้างสรรพสินค้า	1	2.8	1	4.2
	- สถานที่อื่นๆ	18	48.6	16	66.6
3. การซื้อผักพื้นบ้านทุกครั้งที่ซื้อผักเพื่อปรุงอาหาร	- ซื้อทุกครั้ง	33	89.2	21	87.5
	- ไม่ซื้อ	4	10.8	3	12.5
4. ความถี่ในการ mata ตลาดสีเขียวบันทึ้งแต่เปิดดำเนินการ	- ประจำทุกสัปดาห์	16	42.1	13	54.2
	- 2 สัปดาห์มา 1 ครั้ง	4	10.5	4	16.7
	- 3 สัปดาห์มา 1 ครั้ง	1	2.6	1	4.2
	- มาเดือนละ 1 ครั้ง	1	2.6	1	4.2
	- ไม่แน่นอน	12	31.6	3	12.5
	- ครั้งนี้เป็นครั้งแรก	4	10.5	2	8.3
5. ความสม่ำเสมอในการ mata ตลาดสีเขียวในอนาคต	- มาบ่อยขึ้น	3	7.9	3	12.5
	- เหมือนเดิม	25	25	21	87.5
	- ไม่แน่นอน	10	10	-	-
6. ความแตกต่างของราคาผักพื้นบ้านที่ตลาดสีเขียวและตลาดอื่นๆ	- แพงกว่า	2	5.3	1	4.2
	- ไม่แตกต่าง	10	26.3	5	20.8
	- ถูกกว่า	26	68.4	18	75.0
7. ความแตกต่างของราคาของผักพื้นบ้านที่ตลาดสีเขียวและผักจีนที่ตลาดคลองเรียน	- แพงกว่า	2	5.3	1	4.2
	- ไม่แตกต่าง	8	21.1	21	87.5
	- ถูกกว่า	28	73.7	2	8.3
8. เห็นว่าเป็นผักพื้นบ้านที่ตลาดสีเขียวเป็นผักปลอดสารเคมี	- เป็น	23	60.5	17	70.8
	- ไม่แน่ใจ	15	39.5	7	29.2
9. ความแตกต่างของตลาดสีเขียวกับตลาดทั่วไป	- แตกต่าง	34	89.5	1	4.2
	- ไม่แตกต่าง	4	10.5	23	95.8
10. วัตถุประสงค์ของการจัดตั้งตลาด	- ทราบ	16	42.1	13	54.2
	- ไม่ทราบ	22	57.9	11	45.8
11. เกษตรกรเป็นผู้ขายสินค้า	- ทราบ	30	78.9	20	83.3
	- ไม่ทราบ	8	21.1	4	16.7

หมายเหตุ: จำนวนตัวอย่างของผู้ตอบฯ ทั้งหมด 38 ตัวอย่าง และเฉพาะคนทำงาน 2 หรือผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่ใช่นักศึกษาหรือผู้มีอายุน้อยกว่า 25 ปี จำนวน 24 ตัวอย่าง
ที่มา: รวบรวมจากแบบสอบถามผู้บริโภคที่มาใช้บริการที่ตลาดสีเขียว

มีราคากูกกว่าผักจีนทั่วไป นอกจากนี้ยังทราบว่าผักพื้นบ้านมีประโยชน์กว่าผักจีนทั่วไป โดยเฉพาะสรรพคุณที่เป็นยาวยาโรค และมีน้ำใจว่าผักพื้นบ้านที่ตลาดสีเขียว เป็นผักปลอดสารเคมี และเห็นว่าตลาดสีเขียวมีความแตกต่างจากตลาดทั่วไป โดยเฉพาะเรื่องความสะอาดและความเป็นระเบียบ แต่ยังไม่ทราบวัดถูประสงค์ในการจัดตั้งตลาดที่ชัดเจน ในส่วนของกิจกรรมนอกจากการจำหน่ายสินค้านั้น ผู้บริโภคส่วนใหญ่บอกว่าไม่ทราบว่ามีกิจกรรมและไม่สนใจที่จะเข้าร่วมในอนาคต ยกเว้นกิจกรรมที่เกี่ยวกับการรณรงค์คุ้มครองผู้บริโภค ผู้บริโภคส่วนใหญ่ต้องการสนับสนุนให้ตลาดสีเขียวดำเนินการต่อไป โดยจะซื้อสินค้าและประชาสัมพันธ์ให้กับเพื่อนหรือญาติมาซื้อสินค้า

2.4 ปัจจัยที่มีผลต่อการบริโภคผักพื้นบ้าน

ในจำนวนผู้บริโภคที่ตอบแบบสอบถามที่มีอาชีพนักศึกษาและอายุน้อยกว่า 25 ปี จำนวน 14 คน หรืออัตรา率อยู่ที่ 37 ซึ่งเป็นสัดส่วนที่มาก อาจเนื่องจากนักศึกษามีเวลาว่างมากกว่าผู้ใหญ่จึงมีความยินดีที่จะตอบแบบสอบถามมากกว่า แต่มีข้อเสียคือจะมีอิทธิพลเหนือกลุ่มอาชีพอื่นๆ นอกจากนี้กลุ่มผู้บริโภคเป้าหมายของตลาดสีเขียวในปัจจุบันคือ ผู้ใหญ่ที่อยู่ในวัยทำงาน แต่ไม่ได้หมายความว่าผู้บริโภคที่เป็นเยาวชนหรือนักศึกษาจะไม่มีความสำคัญ เพราะนักศึกษาเหล่านี้จะเป็นผู้บริโภคที่มีความเข้าใจในหลักการของตลาดสีเขียวที่ดียิ่งขึ้นในอนาคต จึงทำการศึกษาเปรียบเทียบอุปสงค์ของการบริโภคผักพื้นบ้านระหว่างกลุ่มนักศึกษากับกลุ่มผู้ใหญ่ที่อยู่ในวัยทำงาน พบว่าค่าเฉลี่ยมูลค่าผักพื้นบ้านของกลุ่มนักศึกษาเท่ากับ 13.57 บาท และส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานเท่ากับ 16.34 บาท ขนาดตัวอย่างเท่ากับ 14 ตัวอย่าง ในขณะที่ค่าเฉลี่ยมูลค่าผักพื้นบ้านของกลุ่มผู้ใหญ่เท่ากับ 27.46 บาท และส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานเท่ากับ 21.94 บาท ขนาดตัวอย่างเท่ากับ 24 ตัวอย่าง และเมื่อทำการทดสอบสมมุติฐานหลักว่าอุปสงค์ของการบริโภคผักพื้นบ้านหรือมูลค่าการซื้อผักพื้นบ้านของนักศึกษาเท่ากับหรือมากกว่าคนทำงานที่ระดับนัยสำคัญ 0.05 ด้วยข้อ

สมมติว่าความแปรปรวนของมูลค่าการซื้อผักพื้นบ้านของ 2 กลุ่มประชากรเท่ากัน คำนวณหาค่าสถิติทดสอบ t ด้วยโปรแกรม SPSS for Windows ได้เท่ากับ -2.054 ซึ่งน้อยกว่าค่าวิกฤติ t_{0.05,36} เท่ากับ -1.64 ทำให้ต้องปฏิเสธสมมุติฐานหลัก และยอมรับสมมุติฐานรองที่ว่า มูลค่าการซื้อผักพื้นบ้านของนักศึกษาน้อยกว่าคนทำงานที่ระดับนัยสำคัญ 0.05

เพื่อให้ข้อมูลกลุ่มนักศึกษาไม่ส่งผลต่อภาพรวมของการศึกษา จึงศึกษาเฉพาะกลุ่มผู้ใหญ่หรือคนทำงานเท่านั้น ทำให้จำนวนข้อมูลที่ใช้ในการวิเคราะห์ปัจจัยที่มีผลต่อการบริโภคสินค้าเกษตรทางเลือกตามแบบจำลองในหัวข้อ 4.2 จึงเหลือเพียง 24 ตัวอย่าง และเมื่อพิจารณาลักษณะทางประชากร พฤติกรรมในการบริโภค ตลอดจนทัศนคติที่มีต่อตลาดสีเขียวเฉพาะกลุ่มคนทำงานพบว่าไม่มีความแตกต่างจากภาพรวมของผู้บริโภคที่ตอบแบบสอบถามทั้งหมด (ดูตารางที่ 2 และ 3)

เนื่องจากตัวแปรอิสระในแบบจำลองดังกล่าว มีจำนวนมากอาจทำให้ตัวแปรอิสระแต่ละตัวมีความสัมพันธ์กันเอง (Multicollinearity) จึงทำการวิเคราะห์ปัญหาดังกล่าวด้วย ด้วยโปรแกรม SPSS for Windows พบรากурсก์ที่บัญชาดังกล่าว จึงแก้ปัญหาด้วยการลดจำนวนตัวแปรอิสระลง ทำให้สามารถลดค่าเชิงเส้นของปัจจัยอิสระที่เหลือคือ

$$\text{Buy_vet} = a_0 + a_1(\text{com_pri})_i + a_2(\text{no_eat})_i + a_3(\text{often})_i + a_4(\text{know})_i + a_5(\text{exchange})_i + a_6(\text{educate})_i + a_7(\text{member})_i + \varepsilon_i$$

หมายเหตุ: รายละเอียดของตัวแปรและการวัดค่าโปรดดูในข้อ 3. แบบจำลองที่มีผลต่อการบริโภคสินค้าเกษตรทางเลือก ในหัวข้อวิธีการศึกษาและ ε_i คือ ค่าความคลาดเคลื่อนอย่างสุ่ม เมื่อทำการวิเคราะห์ทางสมการลดค่าเชิงเส้นด้วยโปรแกรม SPSS for Windows ได้สมการลดค่าสถิติต่างๆ คือ

$$\begin{aligned}
 \text{Buy_vet} = & -93.37 + 13.558(\text{com_pri}) + 2.356(\text{no_eat})* - 5.363(\text{often})* + 21.187(\text{know}) \\
 & -1.967 \quad 1.485 \quad 3.008 \quad -2.366 \quad 1.789 \\
 & (47.471) \quad (9.132) \quad (0.783) \quad (2.267) \quad (11.844) \\
 & + 5.453(\text{exchange}) + 3.567(\text{educate}) - 4.913(\text{member}) \\
 & 1.171 \quad 1.381 \quad -1.484 \\
 & (4.656) \quad (2.583) \quad (3.331)
 \end{aligned}$$

โดยที่ตัวเลขในวงเล็บคือ ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานของตัวประมาณ และตัวเลขตัวเอียงเห็นอวงเล็บคือ ค่าสถิติทดสอบ t ของตัวประมาณค่าสัมประสิทธิ์หน้าตัวแปร อิสระแต่ละตัว นอกจากนี้ค่าสถิติอื่นๆ คือค่าสถิติทดสอบ F เท่ากับ 2.959 ค่าสัมประสิทธิ์การตัดสินใจเชิงช้อนที่ปรับค่าแล้ว (R^2_{adj}) เท่ากับ 0.373 และค่าสัมประสิทธิ์สหสัมพันธ์เชิงช้อน (R) เท่ากับ 0.751

ค่าสถิติทดสอบ F ของผลการศึกษาเท่ากับ 2.959 ซึ่งมากกว่าค่าวิกฤติ $F_{7,16;0.05} = 2.66$ ทำให้ยอมรับสมมุติฐานที่ว่ามีตัวแปรอิสระอย่างน้อย 1 ตัว มีความสัมพันธ์กับตัวแปรตามหรือมูลค่าซึ่งอ้างอิงผ่านตัวแปร Buy_vet ในรูปเชิงเส้น ณ ระดับนัยสำคัญ 0.05 และเมื่อพิจารณาค่าสถิติทดสอบ t ของตัวแปรอิสระต่างๆ พบว่ามีตัวแปรอิสระ 2 ตัวเท่านั้น คือ จำนวนชนิดของผักพื้นบ้านที่รู้จักวิธีการนำมารับประทาน (no_eat) และความถี่ในการซื้อของที่ตลาดสีเขียว (often) ซึ่งอยู่ในปัจจัยด้านรสนิยมและความพึงพอใจในการปูร่องอาหาร และผักพื้นบ้านคือ มีค่าอยู่มากกว่าและน้อยกว่าค่าวิกฤติ $t_{0.05,17} = \pm 2.11$ ตามลำดับ ทำให้ต้องปฏิเสธสมมุติฐานว่าค่าสัมประสิทธิ์หน้าตัวแปรอิสระทั้งสองมีค่าเท่ากับ 0 และยอมรับสมมุติฐานว่าสัมประสิทธิ์หน้าตัวแปรดังกล่าว มีค่าไม่เท่ากับ 0

ในขณะที่ค่าสถิติทดสอบ t ของตัวแปรอิสระตัวอื่นๆ คือ ความแตกต่างของราคายังผักพื้นบ้าน เมื่อเปรียบเทียบกับผักทั่วไป (com_pri) การรับรู้ว่าผักพื้นบ้านมีคุณประโยชน์มากกว่าผักจีนทั่วไป (know) ความเข้าใจหลักการตลาดสีเขียว (exchange) ระดับการศึกษา (educate) และจำนวนสมาชิกในครอบครัว (member) มีค่าอยู่ระหว่างค่าวิกฤติถัดกันล่าง ทำให้ต้องยอมรับสมมุติฐานหลักว่าค่าสัมประสิทธิ์หน้าตัวแปรอิสระเหล่านี้

มีค่าเป็น 0 ณ ระดับนัยสำคัญ 0.05 นั้น แสดงปัจจัยทางด้านราคา รายได้ ความรู้ความเข้าใจในผักพื้นบ้าน และหลักการตลาดสีเขียว ตลอดจนปัจจัยด้านประชากร ไม่ส่งผลต่อการเปลี่ยนแปลงความต้องการผักพื้นบ้านในกลุ่มผู้บริโภคกลุ่มนี้ ทั้งนี้อาจเป็นเพราะผักพื้นบ้านเป็นสินค้าที่ผู้บริโภคโดยทั่วไปไม่ได้รับประทานอยู่ในวิถีชีวิตประจำวัน ดังนั้นความต้องการในการบริโภคผักพื้นบ้านจึงเป็นเรื่องของรสนิยม ความพึงพอใจส่วนบุคคล ซึ่งไม่ได้อยู่ในกระแสสิ่งที่ผู้บริโภคของคนในเมืองใหญ่ที่นิยมบริโภคแต่ผักจีน เช่น คะน้า แตงกวา ผักกาด เป็นต้น

เมื่อพิจารณาเครื่องหมายหน้าตัวแปรความถี่ในการซื้อของที่ตลาดสีเขียว (often) เป็นค่าลบ อาจเป็น เพราะผู้บริโภคที่มาตลาดนัดเป็นประจำจะซื้อสินค้าในจำนวนแน่นอนและน้อยกว่าผู้บริโภคที่นานๆ มาครั้ง เนื่องจากลักษณะสินค้าในตลาดนัดแต่ละครั้งจะมีสินค้าที่ใกล้เคียงกัน และเครื่องหมายหน้าตัวแปรจำนวนสมาชิกในครอบครัวที่เป็นค่าติดลบเช่นกัน อาจเนื่องจากอุปสงค์ของผักพื้นบ้านเป็นเรื่องความต้องการของปัจเจกหรือผู้บริโภคเท่านั้น ยังไม่รวมถึงความต้องการสมาชิกในครอบครัวทั้งหมด

ค่าสัมประสิทธิ์การตัดสินใจเชิงช้อนที่ปรับค่าแล้ว (R^2_{adj}) ของสมการเท่ากับ 0.373 หมายถึงความผันแปรของมูลค่าการซื้อผัก (Buy_vet) เกิดเนื่องจากการเปลี่ยนแปลงของตัวแปรอิสระทั้งหมดเพียง 37.30% ส่วนความผันแปรของมูลค่าการซื้อผักที่เหลือเกิดจากปัจจัยอื่นๆ ในขณะที่ค่าสัมประสิทธิ์สหสัมพันธ์เชิงช้อน (R) เท่ากับ 0.751 แสดงว่าค่าตัวแปรตาม (Buy_vet) และตัวแปรอิสระทั้งหมดมีความสัมพันธ์ในทิศทางเดียวกันและมีความสัมพันธ์เข้าใกล้กับความสัมพันธ์เชิงเส้นค่อนข้างมาก

ข้อเสนอแนะ

ในการศึกษานี้เป็นเพียงการศึกษาเบื้องต้น การที่แบ่งจำลองเศรษฐกิจเรื่องปัจจัยที่มีผลต่อการบริโภคผักพื้นบ้าน ประกอบด้วยตัวแปรอิสระที่เป็นตัวแปรเชิงคุณภาพจำนวนมาก ทำให้การวิเคราะห์ด้วยวิธีสมการลดโดยเชิงเส้นและสหสมัยพัฒนาซึ่งกันจะไม่เหมาะสม ดังนั้นในการศึกษาขั้นต่อไปจึงควรที่จะวัดค่าตัวแปรอิสระออกมาเป็นข้อมูลเชิงปริมาณหรือถ้าไม่สามารถเปลี่ยนวิธีการวัดค่าได้ อาจต้องเปลี่ยนวิธีการวิเคราะห์โดยไม่สร้างแบบจำลอง แต่ใช้เคราะห์ว่าตัวแปรแต่ละตัวมีความสัมพันธ์กันหรือไม่แทน

นอกจากนี้ผลการศึกษาข้างต้นได้ชี้ให้เห็นว่า ความร่วมมือของผู้บริโภคที่มาใช้บริการตลาดสีเขียวนั้น มีอยู่น้อย เนื่องจากคนในชุมชนเมืองมีต้นทุนธุกรรมที่สูง ดังนั้นถ้าต้องการขยายตลาดอาจต้องแสวงหากลุ่มผู้บริโภคในเมืองที่มีการรวมตัวกันอยู่แล้ว เช่น กลุ่มผู้ออกกำลังกายร่วมกันในตอนเช้าหรือชุมชนต่างๆ ทั้งนี้อาจต้องปรับเปลี่ยนรูปแบบการตลาดไปสู่การบริการสถานที่หรือชุมชนที่มีการรวมตัวกันมากกว่าการรอให้ผู้บริโภคมาใช้บริการที่ตลาดสีเขียวแต่เพียงอย่างเดียว

ความพยายามในการก่อกระแสความนิยมในผักพื้นบ้านหรือสินค้าเกษตรทางเลือกในกลุ่มผู้บริโภคด้วยวิธีรณรงค์ประชาสัมพันธ์หรือการจัดเวทีเสวนาขององค์กรพัฒนาเอกชนอาจก่อกระแสตั้งกล่าวไว้ได้ แต่ต้องอาศัยเวลา ในขณะที่ต้นทุนการดำเนินการตลาดนั้นยังมีอยู่มาก ดังนั้นจึงควรแสวงหากลุ่มผู้บริโภคที่มีความต้องการสินค้าเกษตรทางเลือกหรือผักพื้นบ้านกลุ่มนี้ๆ เช่น กลุ่มร้านอาหารข้าวแกงปักษ์ใต้หรือร้านขนมจีนหรือร้านข้าวยำ ซึ่งมีอยู่จำนวนมากในอำเภอหาดใหญ่ ซึ่งเป็นกลุ่มที่มีศักยภาพและมีกำลังซื้อ แต่ทั้งนี้อาจต้องปรับรูปแบบตลาดสีเขียวให้เป็นตลาดกระจายสินค้าไปสู่กลุ่มที่ไม่ใช้ผู้บริโภคขั้นสุดท้าย และต้องรักษาเอกลักษณ์ของ

ผักพื้นบ้านของตลาดสีเขียวไว้ โดยการสร้างฉลากของผลผลิตหรือใช้วิธีต่างๆ ที่สามารถสื่อสารให้ผู้บริโภคขึ้นสุดท้ายเข้าใจได้

กิตติกรรมประกาศ

บทความนี้ย่อมาจากรายงานการวิจัยการศึกษาเบื้องต้นในชื่อเรื่องเดียวกัน ซึ่งผู้เขียนขอขอบคุณนางสาววัลลี เกิดกอบ ที่ช่วยเก็บข้อมูลและวิเคราะห์ผลเบื้องต้น

เอกสารอ้างอิง

- ไกรฤทธิ์ ธีรดยาคืนนท. (2532). แก่นสารเศรษฐศาสตร์. กรุงเทพฯ: จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย.
- เครือวัลย์ พงษ์ประเสริฐชัย, ประเสริฐ ก้องพานิชกุล และ พิทักษ์ วัชรากูร. (2539). การศึกษาพฤติกรรมของผู้บริโภคเกี่ยวกับอาหารปลอดสารเคมี. วารสารบริหารธุรกิจ, 19(72), 81–96.
- ไพบูลย์ รอดวินิจ. (2541). การตลาดสินค้าเกษตร (พิมพ์ครั้งที่ 3). กรุงเทพฯ: สำนักพิมพ์ไทยวัฒนาพานิช.
- 瓦ลย์พร อุดอมพานิช และ สุภา ไยเมือง. (2539). ตลาดทางเลือก หุ้นส่วนเพื่อสังคมใหม่. กรุงเทพฯ: เครือข่ายเกษตรกรรมทางเลือก.
- Brown, B.M. (1993). **Fair trade: Reform and realities in the international trading system**. New Jersey: Zed Books.
- Hirschey, & Pappas. (1996). **Managerial economics**. Orlando: Dryden Press.
- Putnam, Robert D. (1993). **Making democracy work: Civic traditions in modern Italy**. New Jersey: Princeton University Press.
- Thomson, Gary D. (1998). Consumer demand for organic foods: What we know and what we need to know. *Amer. J. Agr. Econ*, 80, 1113-1118.